



CÔNG TY CP PHAN TRADING
MST: 0314639100
<https://www.paa.vn>

Mã tài liệu: JD.Sales
Phiên bản: 2.0
Ngày ban hành: 01.04.2019

Bộ phận	Kinh doanh
Chức Danh	Chuyên Viên
Mã Công Việc	S.E-PAA
Cán bộ quản lý trực tiếp	Giám đốc công ty

1. TRÁCH NHIỆM

1.1 Lập kế hoạch và đưa ra các giải pháp về kinh doanh online và truyền thống

- Lập kế hoạch khách hàng mục tiêu
- Lập vùng địa lý khai thác bảo hiểm
- Lập kế hoạch tiếp cận khách hàng

1.2 Bán hàng:

- Tìm kiếm, tư vấn, chốt hợp đồng và giao cho khách hàng.
- Thu phí bảo hiểm, nộp về công ty.
- Chăm sóc hỗ trợ khách hàng khi xảy ra bồi thường.
- Thực hiện các công tác báo cáo, quản lý hồ sơ, tài liệu cần thiết.
- Phối hợp và hỗ trợ các bộ phận khác trong công ty.

1.3 Chung:

- Tham mưu đề xuất cho ban giám đốc để xử lý các vấn đề liên quan đến bán hàng.
- Thực hiện các yêu cầu khác của Ban Giám Đốc

2 QUYỀN LỢI

- Lương cứng + % bonus, thưởng đúng hạn và theo quy định của nhà nước
- Đóng đầy đủ BHXH, BHYT
- Cty cử đi đào tạo về bảo hiểm do Cục Giám sát Bảo hiểm cấp chứng chỉ
- Tham gia các lớp đào tạo kỹ năng

Lưu ý: Thời gian thử việc: 02 tháng nếu làm tốt có thể nhận chính thức trước hạn